



amiando

amiando est une des start-ups leader en Europe et en Asie, et possède des bureaux à Munich, Paris, Londres et Hongkong. Depuis janvier 2007 amiando fait partie de XING, devenu un partenaire fort de l'entreprise. amiando redéfinit la nouvelle façon d'organiser des événements, celle-ci étant plus rapide, plus facile et moins chère pour les organisateurs. Notre service événementiel innovateur en ligne a déjà été récompensé par de nombreux prix. amiando compte parmi ses clients

près de 1000 petits et moyens organisateurs ainsi que de grandes entreprises telles que BMW, TechCrunch et TEDx. Nos 75 employés s'efforcent chaque jour à rendre amiando encore meilleur. Si tu es à la recherche d'un environnement dynamique, international et inspirant, mais aussi agréable, amiando te convient parfaitement. Si cela t'intéresse, tu peux trouver ci-dessous un poste intéressant. Tu peux également consulter nos autres offres d'emploi sur <http://www.amiando.com/jobs>

Stage Sales B2B International

Lieu

75011 Paris

Missions et domaines

Nous cherchons un stagiaire (h/f) pour notre succursale française à partir de Juin 2012, avec un profil international et de langue maternelle française. Vous assisterez amiando dans son expansion sur le marché français et travaillerez main dans la main avec notre jeune équipe de ventes en France. Vous aurez des tâches diversifiées et de la responsabilité.

Vous serez en contact avec les clients et vous occuperez, entre autres, de l'accompagnement des nouveaux clients d'amiando, dès le premier jour. Vous serez également responsable des clients potentiels et de ceux fraîchement acquis par amiando.

Vous avez une grande capacité d'assimilation et l'organisation fait partie de vos points forts. Votre ouverture d'esprit vous permet d'établir de bonnes relations avec vos clients comme avec vos collègues.

Vos missions

- Accompagnement des clients lors de la mise en place de leur site événementiel
- Chargé d'assistance
- Evaluation de potentiels nouveaux clients d'amiando
- Soutien du Manager dans la vente de nos produits aux organisateurs d'événements, agences et entreprises en France
- Suivi du blog français d'amiando

Qualités recherchées

- Affinités avec Internet (SaaS)
- Français langue maternelle
- Très bon niveau d'allemand commercial
- De bonnes connaissances en anglais seraient un plus
- Excellent relationnel
- Grande capacités d'assimilation
- Capacité de penser de manière analytique et structurée
- Disponibilité de 4 à 6 mois

Nous offrons

- Beaucoup de responsabilité, d'autonomie et d'internationalité
- Un travail dans une entreprise internationale de premier plan, active sur Internet
- Un esprit start-up: une hiérarchie horizontale, une ambiance décontractée et professionnelle.

Comment postuler ?

Par e-mail (PDF) à Antonia Jage

jobs@amiando.com

Pour plus d'informations : +49 89 5527358-29

Informations en ligne: www.amiando.de/jobs

Contenu souhaité de la candidature :

- Lettre de motivation
- CV
- Bulletins de notes / certificats les plus importants



amiando - event registration and ticketing

amiando GmbH | Sandstraße 33 | 80335 München | Germany

Antonia Jage | +49 89 552 73 58-29 | jobs@amiando.com | www.amiando.com/jobs